

Raport bieżący nr 32/2018
Data sporządzenia: 30.07.2018 r.
Temat: Aktualizacja ceny transakcji

W nawiązaniu do raportu bieżącego nr 19/2018 dotyczącego zawarcia umowy inwestycyjnej oraz umowy sprzedaży akcji, Zarząd HubStyle SA z siedzibą w Warszawie ("Emitent", "Spółka") informuje, że w dniu dzisiejszym powziął informację, iż spółka Sales Intelligence SA z siedzibą w Gdyni (spółka przejęta przez SARE S.A. z siedzibą w Rybniku), pomimo złożonego odwołania nie uzyska dotacji z Narodowym Centrum Badania i Rozwoju w ramach konkursu nr 1, w ramach Poddziałania 1.1.1 „Badania przemysłowe i prace rozwojowe realizowane przez przedsiębiorstwa” POIR w 2017 r. nabór 5/1.1.1/2017, która to dotacja (jej otrzymanie) miała mieć wpływ na wysokość kwoty transakcji (Earn-out II). Mając na uwadze powyższe, kwota transakcji nie zostanie zwiększona o 30% faktycznie uzyskanych przez Spółkę Sales Intelligence kwot w ramach dotacji.

Aktualnie kwota transakcji wynosi 1.800.000,00 zł (słownie: jeden milion osiemset tysięcy złotych) z możliwością powiększenia o earn-out w wysokości 500.000,00 zł (słownie: pięćset tysięcy złotych) w przypadku, gdy wskaźnik finansowy EBITDA (zysk operacyjny powiększony o amortyzację) wykazany w zaudytowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2018 spółki Sales Intelligence SA z siedzibą w Gdyni, wyniesie co najmniej 800.000,00 zł (słownie: osiemset tysięcy złotych).

Podstawa prawna: Art. 17 ust. 1 MAR - informacje poufne